

**PENGARUH PEMASARAN MEDIA SOSIAL INSTAGRAM DAN  
TESTIMONI TERHADAP MINAT BELI  
PRODUK LEMONILO  
(STUDI KASUS KONSUMEN LEMONILO KOTA TANGERANG)**

Skripsi

Sebagai Salah Satu Syarat untuk  
Memperoleh Gelar Sarjana Manajemen  
Pada Program Studi Manajemen



**FARAH CHAIRINISA**

**NIM : 2018111020004**

**INSTITUT TEKNOLOGI DAN  
BISNIS AHMAD DAHLAN  
JAKARTA**

**2022**

### **LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI**

Nama : Farah Chairinisa  
NIM : 2018.111.0200.04  
Jurusan : Manajemen  
Bidang/Konsentrasi : Manajemen Pemasaran  
Judul Skripsi : Pengaruh Pemasaran Melalui Media Sosial Instagram dan  
Testimoni terhadap minat beli (Studi kasus pada  
Konsumen Lemonilo di kota Tangerang)

Telah diujikan pada tanggal 27 Agustus 2022

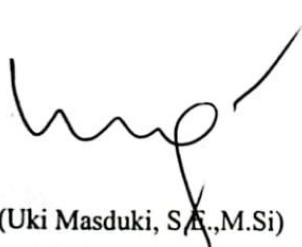
Pembimbing Skripsi

  
(Tito Siswanto, S.E.,M.M)  
NIDN: 305108704

Penguji Skripsi

  
(Yayat Sujatna,S.E.,M.Si)  
NIDN: 0329067601

Ketua Prodi  
Studi Manajemen

  
(Uki Masduki, S.E.,M.Si)  
NIDN: 0314068301

Wakil Rektor I  
Bidang Akademik

  
  
(Sutia Budi, S.E.,M.Si.)  
NIDN: 009057901

### **SURAT PERNYATAAN ORISINALITAS**

Dengan ini menyatakan bahwa skripsi yang saya susun adalah benar-benar hasil karya saya sendiri dengan arahan pembimbing dan belum diajukan dalam bentuk apapun terhadap perguruan tinggi manapun. Sumber informasi yang berasal atau dikutip dari karya yang telah diterbitkan maupun yang tidak diterbitkan dari penulis lain telah disebutkan dan dicantumkan dalam daftar pustaka dibagian akhir skripsi ini. Saya bersedia menerima sanksi sesuai aturan yang berlaku. Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenar-benarnya, untuk dapat dipergunakan bilamana diperlukan.

Jakarta, 06 Agustus 2022



2018.111.0200.04

## KATA PERSEMBAHAN

Dengan segala puja dan puji syukur kepada Allah SWT, dan atas dukungan Doa dari orang – orang tercinta serta tidak lupa saya haturkan rasa syukur dan terima kasih kepada Tuhan Yang Maha Esa, atas karunia serta kemudahan yang engkau berikan sehingga skripsi ini dapat terselesaikan tepat pada waktunya.

Dengan ini penulis mengucapkan terima kasih dan mempersembahkan karya ini teruntuk:

- ❖ Teruntuk Mamah Virna Dessiani dan Bapak Harsono yang paling saya sayangi dan cintai, terimakasih atas segala doa, pengorbanan, nasihat serta bimbingan dan dukungan yang selalu membuat semangat untuk penulis menyelesaikan penelitian ini.
- ❖ Terimakasih Teruntuk untuk kaka saya tercinta Gita Mirchandani dan seluruh keluarga besar Aki Zibril yang tidak bisa saya sebutkan satu persatu atas dukungan dan doa nya.
- ❖ Teruntuk ketiga teman saya “Afifah Nabilah, Roji Kala, Andika eka Putra” yang selalu menyempatkan hadir disegala hal penting selama saya menyelesaikan penelitian ini.
- ❖ Terimakasih banyak untuk kekasih saya Muhammad Sultani yang selalu bersedia memberikan dukungan dalam hal apapun.
- ❖ Teruntuk sahabat Perkuliahan saya, “Untsa , Khazizah , Maidah , Ka Ulfah Astary dan Juga Sherly” terimakasih atas dukungan, doa, dan semangat yang selalu kalian berikan.
- ❖ Bapak Tito Siswanto SE,.MM selaku dosen pembimbing dan Bapak Yayat Sujatna SE,MM selaku dosen penguji yang telah memberikan arahan kepada penulis sehingga karya ini dapat terselesaikan.

- ❖ Terima Kasih Untuk Supervisor MT PT.GODREJ DISTRIBUSI INDONESIA Pak Lukman yang telah memberikan dukungan dan pengertian terhadap si peneliti sehingga dapat menyelesaikan tugas akhir ini
- ❖ Terima Kasih Untuk DSM MT MT PT.GODREJ DISTRIBUSI INDONESIA Pak Rifki Julio yang telah memberikan dukungan dan pengertian dan memberikan kesempatan waktu terhadap si peneliti sehingga dapat menyelesaikan tugas akhir ini
- ❖ Teruntuk Rekan Kerja satu team saya Bang Farid , Acang Hasan , Bang Marwan , emak rohayati , Mba Tutut , Mas Nanang , Paman Lodi , Bang rian, Mas Eka, bang jek dan Mba Nani yang telah memberikan dukungan , support dan hiburan sehingga peneliti memiliki semangat untuk menyelesaikan skripsi ini.
- ❖ Terima Kasih kepada Rekan MD/SALES/SPG area jakbar bang aidil, ka erna, ka ningin, kak siti syarah, bang apit dan bang jimmy telah memberikan dukungan dan doa nya sehingga peneliti dapat menyelesaikan skripsi ini.
- ❖ Terimakasih Teruntuk Bang Ayi Muhyidin SE.,MM dan Kak Aldy Irawan yang telah membantu dalam menyelesaikan skripsi ini.
- ❖ Terima kasih untuk seluruh teman teman Manajemen A Reguler pagi yang telah menemani perjalanan kuliah sehingga peneliti bisa sampai tahap akhir ini.
- ❖ Seluruh Civitas Akademika ITB Ahmad Dahlan Jakarta yang telah mensuport dan memotivasi.

## **KATA PENGANTAR**

*Assalamualaikum Warrahmatullahi Wabarakatuh*

Alhamdulilah, Penelitian yang merupakan tugas akhir dari program studi manajemen ITB Ahmad Dahlan Jakarta telah selesai. Judul yang dipilih dalam skripsi ini adalah sesuai dengan konsentrasi yang penulis ambil, yaitu tentang manajemen pemasaran atas selesainya skripsi ini saya mengucapkan terimakasih banyak kepada:

1. Keluarga tercinta yang selalu memberikan dikungan dan motivasi dalam penelitian ini.
- 2 Bapak Tito Siswanto S.E.,M.M selaku Kaprodi Manajemen yang selalu memberikan ilmu serta motivasi.
3. Dosen Pengaji Bapak Yayat Sujatna, S.E.,M.SI
4. Dosen Pembimbing Bapak Tito siswanto S.E.,M.M serta seluruh dosen ITB Ahmad Dahlan Jakarta. Terimakasih atas ilmu serta motivasi yang diberikan.

Terimakasih kepada semua pihak yang telah terlibat dan membantu secara langsung maupun tidak langsung dalam pelaksanaan dan penyusunan penelitian skripsi yang tidak dapat disebutkan namanya satupersatu.

Akhir kata penulis berharap semoga karya ini dapat mendatangkan manfaat bagi saya dimasa depan, bagi peneliti selanjutnya dan khususnya bagi mahasiswa ITB Ahmad Dahlan Jakarta.

*Wassalamualaikum Warrahmatullahi Wabarakatuh*

Jakarta,27 Agustus 2022

Penulis

(Farah Chairinisa)

## DAFTAR ISI

DAFTAR ISI

DAFTAR TABEL

DAFTAR GAMBAR

### **BAB I PENDAHULUAN**

<b>1.1 Latar Belakang .....</b>	<b>1</b>
<b>1.2 Batasan Masalah .....</b>	<b>7</b>
<b>1.3 Rumusan Masalah.....</b>	<b>7</b>
<b>1.4 Tujuan Penelitian .....</b>	<b>7</b>
<b>1.5 Manfaat Penelitian .....</b>	<b>8</b>

### **BAB II TINJAUAN PUSTAKA , KERANGKA PEMIKIRAN DAN HIPOTESIS**

<b>2.1 Tinjauan Pustaka .....</b>	<b>9</b>
2.1.1 Pengertian Pemasaran .....	10
2.1.2 Pengertian Manajemen Pemasaran.....	10
<b>2.2 Minat Beli.....</b>	<b>10</b>
2.2.1 Pengertian Minat Beli.....	10
2.2.2 Indikator Minat Beli .....	11
2.2.3 Aspek Aspek Minat Membeli .....	11
<b>2.3 Media Sosial .....</b>	<b>12</b>
2.3.1 Pengertian Media Sosial.....	12
2.3.2 Jenis jenis Media Sosial .....	12
2.3.3 Indikator Pemasaran media social.....	16
2.3.4 Jenis Jenis Media sosial.....	17
<b>2.4 Instagram sebagai media sosial .....</b>	<b>18</b>
<b>2.5 Testimoni.....</b>	<b>19</b>
2.5.1 Pengertian Testimoni.....	19
2.5.2 Dimensi Testimonial .....	20
<b>2.6 Indikator Testimonial .....</b>	<b>21</b>
<b>2.7 Penelitian Terdahulu.....</b>	<b>21</b>

**2.8 Kerangka Pemikiran .....24**

**2.7 Hipotesis Penelitian .....25**

**BAB III METODE PENELITIAN**

**3.2 Desain Penelitian.....26**

**3.3 Objek dan Waktu Penelitian.....26**

**3.4 Desain Penelitian.....27**

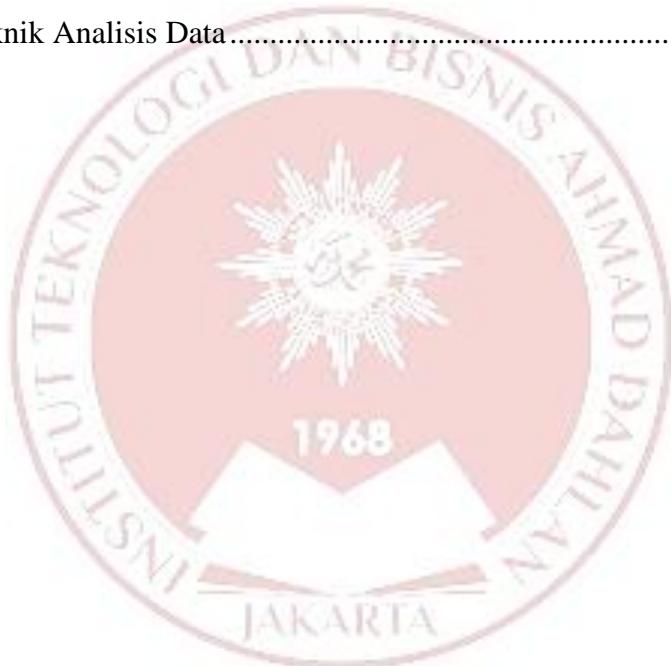
**3.5 Variabel Penelitian .....28**

**3.6 Operasionalisasi Variabel.....28**

**3.7 Teknik Pengumpulan Data .....30**

**3.8 Teknik Pengambilan Sampel.....31**

**3.9 Teknik Analisis Data.....32**



## **DAFTAR TABEL**

Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu.....	22
Tabel 3.2 Operasional Variabel.....	29
Tabel 3. 3 Skala Likert.....	30
Tabel 4.1 Distribusi Jawaban Responden Indikator context.....	39
Tabel 4.2 Distribusi Jawaban Responden Indikator communication.....	40
Tabel 4.3 Distribusi Jawaban Responden Indikator Collaboration.....	41
Tabel 4.4 Distribusi Jawaban Responden Indikator Connection.....	42
Tabel 4.5 Distribusi Jawaban Responden Indikator Daya Tarik.....	43
Tabel 4.6 Distribusi Jawaban Responden Indikator Spontanitas .....	44
Tabel 4.7 Distribusi Jawaban Responden Indikator Kredibilitas .....	45
Tabel 4.8 Distribusi Jawaban Responden Indikator Minat Transaksional .....	47
Tabel 4.9 Distribusi Jawaban Responden Indikator Minat Refrensial.....	48
Tabel 4.10 Distribusi Jawaban Responden Indikator Minat Preferensial.....	48
Tabel 4.11 Distribusi Jawaban Responden Indikator Minat Eksploratif.....	49
Tabel 4.12 Loading Faktor Model Pertama Media sosial .....	51
Tabel 4.13 Loading Faktor Model Pertama Testimoni .....	52
Tabel 4.14 Loading Faktor Model Pertama Minat Beli .....	53
Tabel 4.15 Hasil Discriminant Validity tahap pertama.....	55
Tabel 4.16 Latent Variable Correlation .....	56
Tabel 4.17 Hasil Average Variance Exctracted Tahap pertama .....	57
Tabel 4.18 Hasil Construct Reability & Validity Tahap Pertama.....	57
Tabel 4.19 Loading Faktor Model Kedua Media Sosial .....	58
Tabel 4.20 Loading Faktor Model Kedua Testimoni.....	60
Tabel 4.21 Loading Faktor Model Kedua Minat Beli .....	61
Tabel 4.22 Hasil Disciminant Validity tahap Akhir.....	62
Tabel 4.23 Hasil Latent variabel Tahap Akhir .....	63
Tabel 4.24 Hasil Average Variance Exctracted Tahap Akhir .....	64
Tabel 4.25 Hasil Construct Reability dan Validity Tahap Akhir .....	64
Tabel 4.26 Path Coefisien .....	65
Tabel 4.27 Uji Hipotesis.....	66

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Kerangka Pemikiran.....	24
Gambar.3.1 Lokasi Penelitian.....	26
Gambar 3.2. Prosedural Penelitian Menggunakan SEM PLS.....	35
Gambar 3.3 Diagram Jalur.....	36
Gambar 4.1 Diagram Responden berdasarkan Jenis Kelamin .....	37
Gambar 4.2 Diagram Responden berdasarkan Usia .....	37
Gambar 4.3 Diagram Responden berdasarkan Pekerjaan .....	38
Gambar 4.4 Outer Model Fit Pengujian Pertama.....	55
Gambar 4.5 Outer Model Fit Pengujian Kedua .....	62
Gambar 4.6 Model Path Coefisien and p value.....	66
Gambar 4.7 R Square .....	68

